

## 1 Sinalização

Em modelos de sinalização, a parte informada (o agente) se move antes, tentando enviar ao principal um sinal sobre sua produtividade. No modelo de Spence, descrito abaixo, o sinal tem um custo que depende do tipo do agente, e portanto pode ser usado pelo principal para fazer inferência sobre o tipo.

### Exemplo: Educação como Sinalização no Mercado de Trabalho

Supomos que o principal seja uma firma (ou empregador) e o agente seja o empregado potencial. O agente tem informação privada a respeito de sua produtividade  $\theta \in \{\theta_1, \theta_2\}$ ,  $\theta_1 < \theta_2$ , e a firma tenta inferi-la a partir do nível de educação (informação pública) do agente, que escolhe um nível educacional (“anos de educação”)  $e$  e é contratado por um salário  $w$ . A utilidade do agente é  $u(w) - C(e, \theta)$ . Supomos o caso extremo em que educação não afeta produtividade, e nem tem qualquer tipo de benefício para o agente (essas hipóteses podem ser relaxadas, sem afetar o resultado). Supomos  $u' > 0$ ,  $u'' < 0$ ,  $C_e > 0$ ,  $C_{\theta > 0}$ ,  $C_{e^2} > 0$ , e  $C_{e\theta} < 0$ . Essa última hipótese, sobre a derivada cruzada, significa que o custo para obter um diploma (i.e., para obter educação) é mais alto para os agentes menos produtivos. Supomos ainda que as firmas operam em um mercado perfeitamente competitivo, e portanto obtêm lucro zero - logo, o salário é igual ao produto marginal esperado, condicional ao nível de educação escolhido. Se o principal associa probabilidade  $\mu(e)$  ao trabalhador ter produtividade baixa ( $\theta_1$ ), o salário é:

$$w(e) = \mu(e)\theta_1 + (1 - \mu(e))\theta_2$$

Para encontrar o equilíbrio Bayesiano perfeito, resolvemos o problema do agente e do principal. O agente  $\theta_i$  antecipa o salário que irá obter em equilíbrio e define  $e_i^*$  resolvendo:

$$\text{Max}_{e_i} u(w^*(e)) - C(e, \theta_i)$$

O salário  $w^*$  é tal que:

$$w^*(e) = \mu^*(e)\theta_1 + (1 - \mu^*(e))\theta_2$$

A distribuição de probabilidade  $\mu^*(e)$  deve ser consistente com as estratégias  $e^*(\theta_1)$ ,  $e^*(\theta_2)$ :  $\mu^*(e_1) = 1$  e  $\mu^*(e_2) = 0$  (se  $e_1^* = e_2^*$ , supomos que  $\mu^* = \mu_0$ , a distribuição ex-ante). Note que não há restrição à probabilidade  $\mu^*(e)$  para  $e$  diferente de  $e_1^*$  e de  $e_2^*$ , o que irá gerar uma multiplicidade de equilíbrios.

### Equilíbrio Separador

Um equilíbrio separador é aquele no qual agentes de tipos diferentes fazem escolhas diferentes: ou seja,  $e_1^* < e_2^*$ . Logo, as firmas conseguem discriminar os trabalhadores e pagar  $w(e_1^*) = \theta_1$  aos trabalhadores pouco produtivos e  $w(e_2^*) = \theta_2$  aos mais produtivos. Segue então que  $e_1^* = 0$ : os trabalhadores de baixa produtividade vão escolher não se educar, já que não teriam nenhum benefício de sinalização, e teriam de arcar com o custo. Para determinar  $e_2^*$ , é necessário que seja alto o suficiente para que o trabalhador tipo baixo não queira se passar pelo de tipo alto (ou seja, para que o equilíbrio seja de fato separador). Deve valer então uma restrição de compatibilidade de incentivo para que o tipo baixo não queira se passar pelo tipo alto:

$$u(\theta_1) - C(0, \theta_1) \geq u(\theta_2) - C(e_2^*, \theta_1)$$

Essa condição determina um nível mínimo  $\underline{e}$ . Analogamente, deve valer uma restrição de compatibilidade de incentivo para que o tipo alto não queira se passar pelo tipo baixo:

$$u(\theta_2) - C(e_2^*, \theta_2) \geq u(\theta_1) - C(0, \theta_2)$$

Essa condição determina um nível máximo  $\bar{e}$ , e portanto  $e_2^* \in [\underline{e}, \bar{e}]$ . Qualquer nível de educação nesse intervalo pode ser sustentado como um equilíbrio separador.

## Equilíbrio Pooling

Neste caso, ambos os tipos escolhem o mesmo nível de educação  $e^*$ . Logo, a firma não pode conseguir inferir a produtividade a partir da educação, e oferece o mesmo salário  $w^*(e) = \mu_0\theta_1 + (1 - \mu_0)\theta_2$  para ambos os tipos. O nível educacional máximo que se sustenta em equilíbrio é  $\tilde{e}$  tal que o agente de tipo baixo não queira se passar pelo de tipo alto (o tipo baixo sempre pode abrir mão de se educar e ficar com o salário  $\theta_1$ ):

$$u(\mu_0\theta_1 + (1 - \mu_0)\theta_2) - C(\tilde{e}, \theta_1) = u(\theta_1) - C(0, \theta_1)$$

Qualquer nível de educação no intervalo  $[0, \hat{e}]$  pode ser sustentado como um equilíbrio pooling. Note-se que, para níveis estritamente positivos, haveria uma melhora de Pareto em simplesmente abolir educação, que gera apenas custo nesse equilíbrio.